

Le bac pro TCV

TECHNICIEN CONSEIL VENTE

COMPÉTENCES

- **De gestion de stocks et de mise en rayon** : gestion des flux de marchandises, contrôle de la qualité des marchandises, préparation et animation du rayon ou des espaces de vente
- **D'application de techniques de vente** : accueil et conseil du client, conclusion de la vente
- **D'adaptation aux modes de consommation et de commercialisation** : utilisation des outils de vente à distance, prise en compte du développement durable
- **De communication et de travail en équipe** : animation d'une équipe, bilan de rentabilité des activités commerciales

LA FORMATION

DES ENSEIGNEMENTS COMMUNS



- Français
- Mathématiques et Informatique
- LV1 Anglais
- DNL⁽¹⁾ (discipline non linguistique) en anglais
- LV2 (Espagnol, Italien ou Allemand)
- Histoire-géographie
- EPS
- Sciences physiques et Biologie
- Éducation socioculturelle

DES ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS



- Sciences économiques et vie sociale
- Économie d'entreprise et gestion
- Techniques commerciales
- Techniques de produits
- Biologie de produits

ACTIONS PROFESSIONNELLES

ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUALISÉ

PLURIDISCIPLINARITÉ

STAGES

- **4 à 6 semaines de stage individuel** en seconde
- **14 à 16 semaines de stage individuel** choisi en fonction du projet professionnel
- **1 semaine de stage collectif** éducation à la santé et au développement durable
- Travaux pratiques dans les structures partenaires

POURSUITE D'ÉTUDES

- **BTS** : TC (Technico-Commercial), MUC (Management des Unités Commerciales), NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client)
- **Certificats de spécialisation**

SECTEURS D'ACTIVITÉ

- **Petites, moyennes ou grandes surfaces**
- **Magasins spécialisés**
- **Commerces de proximité**
- **Structures de valorisation de produits du terroir...**

” METTRE EN PRATIQUE NOS COURS THÉORIQUES



Martin, élève en première TCV, nous parle de son intérêt pour sa formation.

Je trouve que ma formation est très intéressante car je découvre des choses qui m'apportent beaucoup, aussi bien personnellement que professionnellement. En seconde, j'ai fait plusieurs sorties, dans différents domaines, ce qui m'a permis de définir mon option de spécialité en première. Entre alimentaire, produits de jardin ou vins et spiritueux, mon choix s'est porté sur les produits de jardin. Je vais donc réaliser mes prochaines semaines de stage dans ce domaine.

Dans certaines matières, on travaille aussi sur des projets. L'année dernière par exemple, nous avons fait une exposition au CDI sur la 1^{ère} guerre mondiale. Pour la réaliser, nous avons dû faire des recherches sur cet événement, avec l'aide de nos professeurs et d'une association. Nous avons aussi encadré et proposé des ateliers pédagogiques aux élèves de l'Ecole Pie X, venus la découvrir. Le fait de mettre en pratique nos cours, je trouve ça génial !